

**UNE ENTREPRISE SPÉCIALISÉE DANS LE BTP, LA
LOGISTIQUE, LA QUINCAILLERIE ET LA LOCATION
D'ENGINS RECRUTE :**

STAGIAIRE COMMERCIAL

Mission :

Sous la supervision du **Responsable Commercial**, le Stagiaire Commercial participe aux activités de prospection, de développement commercial et de fidélisation de la clientèle. Il apporte un appui à l'équipe commerciale dans la promotion des produits et services de l'entreprise, le suivi des clients et la réalisation des objectifs commerciaux.

Activités Clés :

- Participer à la prospection de nouveaux clients ;
- Assister l'équipe commerciale dans le développement du portefeuille clients ;
- Participer aux actions de fidélisation de la clientèle ;
- Effectuer des prises de rendez-vous et assurer le suivi des prospects ;
- Participer à la préparation des offres commerciales et des devis ;
- Mettre à jour la base de données clients et prospects ;
- Assurer le suivi administratif des dossiers commerciaux ;
- Participer à la préparation des appels d'offres, lorsque nécessaire ;
- Contribuer à la réalisation d'études de marché et à la veille concurrentielle ;
- Participer aux visites clients en accompagnement des commerciaux ;
- Préparer les rapports d'activités et les comptes rendus de prospection ;
- Contribuer à l'organisation des actions de communication et des événements commerciaux ;
- Assurer un suivi régulier des opportunités commerciales ;
- Participer à l'atteinte des objectifs du service commercial ;
- Exécuter toute autre mission confiée par le Responsable Commercial dans le cadre de sa formation.

Profil Recherché

- Être titulaire d'un **Bac+2** en Commerce, Marketing, Gestion, Vente, Management ou tout autre diplôme équivalent.
- Une première expérience en commerce constitue un atout.

COMPETENCES REQUISES

- Connaissance des techniques de prospection et de vente ;
- Bonne capacité de communication orale et écrite ;
- Maîtrise des outils Microsoft Office ;
- Capacité à rédiger des offres et des comptes rendus ;
- Bonne aptitude à utiliser les outils numériques et les réseaux professionnels.

APTITUDES REQUISES

- Excellent sens de la communication ;
- Dynamisme et motivation ;
- Sens de l'écoute et de la relation client ;
- Esprit d'équipe ;
- Organisation et rigueur ;
- Curiosité et volonté d'apprendre ;
- Persévérance et sens de l'initiative ;
- Réactivité et autonomie progressive ;
- Présentation soignée ;
- Orientation résultats ;
- Intégrité et respect de la confidentialité.

Dossiers de candidature

Merci de faire parvenir votre **CV**, votre **lettre de motivation** ainsi que votre **prétention salariale**, en précisant en objet « **Stagiaire Commercial** », à l'adresse suivante : **recrutement@edsservicesci.com**, au plus tard le **15 août 2026**.