

UNE ENTREPRISE SPÉCIALISÉE DANS LE BTP, LA LOGISTIQUE, LA QUINCAILLERIE ET LA LOCATION D'ENGINS RECRUTE :

UN COMMERCIAL

Mission :

Sous la supervision du Responsable Commercial, le Commercial est chargé de développer et de fidéliser un portefeuille clients, de promouvoir les services de l'entreprise et de contribuer à l'atteinte des objectifs commerciaux fixés par la Direction. À ce titre, il prospecte de nouveaux clients, négocie les conditions commerciales, assure le suivi de la relation client et rend compte régulièrement de son activité à sa hiérarchie à travers des reportings.

Activités Clés :

- Prospecter de nouveaux clients et développer le portefeuille commercial existant ;
- Présenter et promouvoir les services de l'entreprise auprès des prospects et clients ;
- Négocier les conditions commerciales (tarifs, délais, volumes) dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise ;
- Assurer le suivi de la satisfaction client et la fidélisation de la clientèle ;
- Élaborer les offres commerciales et devis en lien avec les services techniques et opérationnels ;
- Assurer un reporting régulier de l'activité commerciale (visites, prospections, ventes réalisées) auprès de la hiérarchie ;
- Assurer une veille concurrentielle et remonter les informations utiles sur le marché ;
- Participer aux actions de communication et de représentation de l'entreprise (salons, foires, événements).

Profil Recherché

- Titulaire d'un diplôme Bac+3 en commerce, marketing ou gestion ;
- Justifier d'au moins deux (2) ans d'expérience réussie dans une fonction commerciale.

COMPETENCES REQUISES

- Maîtrise des techniques de vente et de négociation commerciale ;
- Bonne connaissance du secteur du BTP, du transport, et de la logistique (un atout) ;
- Maîtrise des outils bureautiques et des outils de suivi commercial (CRM) ;
- Capacité à élaborer des offres et devis commerciaux ;
- Dynamisme, ténacité et orientation résultats ;
- Excellent relationnel et sens de l'écoute ;
- Autonomie et esprit d'initiative ;
- Présentation soignée et aisance à l'oral.

APTITUDES REQUISES

- Dynamique ;
- Tenace ;
- Autonome ;
- Persuasif ;
- Orienté résultats ;
- Sociable ;
- Ponctuel ;
- Rigoureux.

Dossiers de candidature

Merci de faire parvenir votre **CV**, votre **lettre de motivation** ainsi que votre **prétention salariale**, en précisant en objet « **Commercial** », à l'adresse suivante : recrutement@edsservicesci.com, au plus tard le **15 août 2026**.

